

**CEI** Centro de  
Economía  
Internacional

---

**INTERNACIONALES**

---

MAYO 2020



## PANORAMA GLOBAL

*Se acerca una profunda recesión económica mundial*

*La crisis alimentaria se agrava con el COVID-19*

*FMI y OMC advierten sobre medidas restrictivas a las exportaciones*

*Desplome de los precios del petróleo*



## EUROPA

*La UE discute condiciones del mega paquete de ayuda europeo*

*Francia restringe exportaciones*

*Países europeos ¿contra paraísos fiscales?*

*Reino Unido implementa impuesto a los servicios digitales*

*Brexit: tensión en las negociaciones UE-RU*



## AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

*¿Una década de crecimiento perdida para la región?*

*Argentina propone alternativas de negociación dentro del Mercosur*

*Avanza el diálogo entre Brasil y EE.UU.*

*Se anuncia el Plan Pro Brasil*

*Bolivia elimina arancel al trigo por dos años*



## AMÉRICA DEL NORTE

*El T-MEC entraría en vigor el 1 de julio*

*Presión empresarial para que EE.UU. reduzca aranceles*

*México y la UE avanzan en la modernización del TLCUEM*

*Boeing anula fusión con Embraer*



## ASIA Y ÁFRICA

*China y Corea del Sur, víctimas del coronavirus*

*Proyecciones de (menor) crecimiento para Asia-Pacífico*

*... Y pronósticos de recesión para África*

*Australia exige explicaciones sobre amenazas comerciales de China*

*Japón incentiva a empresas a mudar su producción de China*

*China abre su mercado a las arvejas argentinas*

# PANORAMA GLOBAL

---

## SE AVECINA UNA PROFUNDA RECESIÓN ECONÓMICA MUNDIAL

Debido a la crisis por la pandemia del COVID-19, las proyecciones del FMI mostraron un brusco cambio de tendencia: de haber anunciado en enero que el mundo iba a crecer 3,3% en 2020, en su [informe de abril](#) el organismo pronosticó una caída en la actividad económica de aproximadamente la misma magnitud. Los países más afectados serían Italia (-9,1%), España (-8%), Francia (-7,2%), Alemania (-7%) y EE.UU. (-5,9%). Además, se estima que, de lograrse un control de la pandemia este año y de aplicarse políticas monetarias y fiscales expansivas, la economía mundial tendría un rebote en 2021 de 5,8%.

Las economías emergentes se encuentran con una situación financiera signada por una combinación de shocks externos –la crisis global, la baja en el precio del petróleo y una creciente aversión al riesgo– que ha llevado a una depreciación de sus monedas y una salida de capitales financieros de más de 100.000 millones de dólares en el primer trimestre del año, con un impacto en términos de porcentaje de PIB aún mayor a lo ocurrido con la crisis de 2008 según el [Global Financial Stability Report](#) del FMI. Este contexto dificultará además el manejo del elevado nivel de endeudamiento que registran muchos países.

Por su parte, el comercio mundial profundizará su tendencia decreciente: la [OMC](#) estima una caída de entre 13% (escenario optimista: cuarentena de tres

meses) y 32% (escenario pesimista: cuarentena de un año) para 2020.

Los mercados de *commodities* tendrán un impacto no homogéneo: según el [Commodity Markets Outlook](#) del Banco Mundial, los precios de la energía caerán 40% este año debido a la reducción en el uso del transporte, mientras que el precio de los metales disminuiría 13% y el precio de los productos básicos agrícolas descendería 1%.

## LA CRISIS ALIMENTARIA SE AGRAVA CON EL COVID-19

El año pasado la población mundial con necesidades alimentarias básicas insatisfechas o en estado de desnutrición alto alcanzó a 135 millones de personas en 55 países, según el último informe del [Global Report on Food Crises](#). Los países con mayor cantidad de habitantes en esta situación se encontraron en el centro oeste de África –Congo, Etiopía, Sudán y Nigeria–, Oriente Medio y Meridional –Yemen, Afganistán y Siria– y América –Venezuela y Haití–.

Previo a la pandemia actual, la tendencia alcista en los mercados agrícolas y la plaga de la langosta en Medio Oriente y África Central (véase Internacionales del CEI, [Enero](#) y [Abril 2020](#)) ya vaticinaban un empeoramiento de las condiciones para 2020. Con el COVID-19, la crisis alimentaria sin dudas empeorará aún más. Según el [Global Food Security Alert](#), estos factores, junto con las restricciones a las exportaciones de alimentos, harán necesario el incremento de la ayuda humanitaria a estos países. En esta línea, los ministros de agricultura del [G20](#) y 23

miembros de la OMC emitieron en abril declaraciones para que se eviten dichas prácticas y se atienda la crisis alimentaria.

### **FMI Y OMC ADVIERTEN SOBRE MEDIDAS RESTRICTIVAS A LAS EXPORTACIONES**

Mientras que en la crisis económica de 2008 abundaron las limitaciones a las importaciones, en la presente crisis predominan las restricciones a las exportaciones, según un informe de la OMC. A la fecha, al menos 80 países introdujeron estas restricciones a productos con exceso de demanda, como insumos y equipos médicos –en especial barbijos, equipos de respiración, máscaras de oxígeno y medicamentos–, y hasta alimentos y papel higiénico. Según la OMC, esta práctica se encuentra en realidad más extendida, ya que se estima que poco menos de la mitad de los países que las implementan lo notificaron.

Si bien en principio estas restricciones favorecen el abastecimiento interno, se entiende que con el tiempo desincentivan la producción y el funcionamiento de las cadenas globales de valor. Por este motivo, el FMI y la OMC emitieron en abril un comunicado conjunto en el cual expresan su preocupación por el uso de estas prácticas comerciales. En la misma línea, la OMC y la OMS manifestaron que es de vital interés mantener abiertos los mercados de tecnología de la salud para que la oferta de productos e insumos se dirija hacia donde es requerido en cada momento.

Según la OMC, Alemania, EE.UU. y Suiza concentran el 35% de las exportaciones mundiales de los productos médicos,

mientras que el 40% de las exportaciones de productos para la protección personal se origina en China, Alemania y EE.UU. Estas cifras ayudan a entender las fuertes críticas que ha recibido la implementación de estas medidas restrictivas en China, Estados Unidos y la UE. Luego de estos cuestionamientos, dichas restricciones se han flexibilizado en China y EE.UU.

### **DESPLOME DE LOS PRECIOS DEL PETRÓLEO**

En el mes de abril los precios a futuro del petróleo sufrieron su mayor caída desde 1991 e incluso llegaron a ubicarse en valores negativos, una situación inaudita en el sector. Más concretamente, el 21 de abril el petróleo estadounidense West Texas Intermediate (WTI) para entrega en mayo pasó de cotizarse a 18 dólares por barril al inicio de la jornada a -35,22 dólares al cierre del día. Esto también afectó el precio del crudo Brent, de referencia en Europa.

Esta abrupta caída refleja las dificultades que ha estado experimentando la industria petrolera mundial debido al exceso de producción y al desplome de la demanda – que ya mostraba signos de decaimiento– como consecuencia de la pandemia del coronavirus. La situación se vio agravada por las discrepancias entre Rusia y Arabia Saudita respecto a la reducción de la producción para intentar apuntalar los precios. Finalmente, luego de una mediación del Gobierno de Trump, el 12 de abril los países de la OPEP+ acordaron reducir 10% la producción mundial de crudo a partir del 1 de mayo. Además, EE.UU. comprará 75 millones de barriles de crudo para ampliar la Reserva Estratégica de Petróleo (SPR, por su sigla en inglés).

# EUROPA

---

## LA UE DISCUTE CONDICIONES DEL MEGA PAQUETE DE AYUDA

El Parlamento Europeo se reunió durante el mes de abril a fin de dar forma y solicitar a la presidenta de la Comisión Europea, Úrsula von der Leyen, un “paquete masivo” para la reconstrucción de la economía europea. Dicho paquete incluirá asistencia a las empresas, mecanismos de mayor flexibilidad para las finanzas estatales y sistemas de protección y empleo a los ciudadanos. Además, la CE propuso otorgar préstamos bajo condiciones favorables para cubrir las necesidades financieras inmediatas de países vecinos del bloque (Albania, Bosnia Herzegovina, Georgia, Jordania, Kosovo, Moldova, Montenegro, Macedonia del Norte, Túnez y Ucrania).

Entre las diversas propuestas en danza para el “paquete masivo” bajo estudio, se encuentra la creación de un Fondo de Solidaridad de al menos 50.000 millones de euros para cubrir emergencias de salud pública, la extensión de poderes para actuar ante amenazas transfronterizas para la salud y la creación de un mecanismo europeo de respuesta sanitaria. No obstante, el punto central bajo debate es la implementación de “bonos de recuperación” garantizados por el presupuesto de la UE. Las principales diferencias entre los miembros del bloque radican en el monto de la ayuda y su forma de implementación: habiendo dejado atrás las propuestas antagonistas vertidas en marzo sobre la emisión de eurobonos (mutualización de la deuda) o uso del mecanismo MEDE (véase Internacionales del

CEI, Abril 2020), ahora los parlamentarios discuten si esos fondos se deberían vehiculizar a través de transferencias no reembolsables (como fuera impulsado por los países más golpeados por la crisis) o préstamos.

Al respecto, Paolo Gentiloni, Comisario europeo de Economía, remarcó ante la prensa que “el momento de la solidaridad europea es ahora, o nunca” y que el paquete de ayuda debiera estar disponible para mediados de septiembre. “No podemos esperar dos años, como sucedió entre el fin de la Segunda Guerra Mundial y el Plan Marshall”, señaló.

## FRANCIA RESTRINGE EXPORTACIONES

Francia amplió en abril la lista de medicamentos sujeta a restricciones de exportación, a pesar de los enfáticos pedidos de la UE y la carta enviada por la CE al país el 7 de abril solicitando que cese con dicha práctica comercial. Alemania, Polonia y Eslovaquia son otros países que habían implementado el mismo tipo de medidas y retrotrajeron la decisión ante el pedido de la CE.

## PAÍSES EUROPEOS ¿CONTRA PARAÍSO FISCALES?

Mientras que en abril los países del mundo se han esforzado por resguardar su actividad económica con el anuncio de grandes paquetes de estímulo, los países europeos han comenzado a imponer límites sobre uno

de los principales puntos de fuga del sistema: los paraísos fiscales.

Concretamente, algunos países han excluido a las empresas radicadas en paraísos fiscales de la asistencia financiera que están comenzando a entregar por el coronavirus. Dinamarca y Polonia fueron los primeros en hacerlo (8 y 18 de abril, respectivamente). Semanas más tarde, Francia promulgó una medida similar. Italia y el Reino Unido no implementaron dicha medida hasta la fecha, pero sí se pronunciaron a favor de la esta decisión.

Los países en formalizar la iniciativa, no obstante, no utilizan la misma lista de paraísos fiscales. Dinamarca solamente aplicaría la medida a la lista de “jurisdicciones no cooperativas” de la UE, que incluye países como Panamá e Islas Caimán, pero que excluye a estados europeos como Irlanda, Luxemburgo y Países Bajos (véase Internacionales del CEI, [Marzo 2020](#)). Francia utilizaría la lista de su ley anticorrupción que, si bien más amplia, tampoco incorporaría a países europeos.

### **REINO UNIDO IMPLEMENTA IMPUESTO A LOS SERVICIOS DIGITALES**

El Gobierno del RU confirmó la puesta en vigor desde el 1º de abril del impuesto de 2% a los servicios digitales. Este impuesto había sido contemplado por primera vez en el presupuesto de 2018, pero nunca fue implementado. Este se aplicaría a las empresas con ingresos globales superiores a 500 millones de libras esterlinas, y de los

cuales más de 25 millones se originan en el RU.

En 2019, numerosos países europeos anunciaron la implementación de un impuesto similar, pero aplazaron su cobro hasta 2021, en tanto que se espera que antes de dicha fecha la OCDE defina una política general sobre el tema (véase Internacionales del CEI, [Febrero 2020](#)). Cabe recordar que EE.UU. se opone fuertemente a estos gravámenes y la medida podría interferir con las negociaciones en curso entre ambas potencias.

### **BREXIT: TENSIÓN EN LAS NEGOCIACIONES UE-RU**

Las negociaciones entre la UE y el RU se reiniciaron en abril luego de la pausa incurrida por la pandemia del coronavirus, acortando aún más el tiempo disponible para alcanzar un acuerdo. Sumado a esto, el negociador jefe de la UE, Michel Barnier, ha mostrado cierto descontento ante lo que interpreta como una “dilatación selectiva” de los tiempos y temas de discusión. Así, Barnier ha señalado a la prensa que la negociación está estancada y que, al mismo tiempo, no se considera un pedido de prórroga. Entre los temas en los que no se logra obtener avances se encuentra la cuestión del *level-playing field* (acuerdo sobre estándares medioambientales o fiscales), problemas de gobernanza del acuerdo, asuntos de cooperación en seguridad y materia policial y los aspectos referidos a la regulación de la pesca.

# AMÉRICA DEL SUR Y CENTRAL

---

## ¿UNA DÉCADA DE CRECIMIENTO PERDIDA PARA LA REGIÓN?

Los pronósticos de crecimiento para la economía mundial en general y para la de esta región en particular son desalentadores. El FMI estimó en abril que entre 2015 y 2025 América Latina y el Caribe podría experimentar una “década perdida” de crecimiento económico. Solo para este año, el organismo pronostica una retracción conjunta de 5,2%.

Por su parte, la CEPAL ha recalculado más de una vez sus estimaciones: en marzo pronosticó una contracción para la región de 1% a 1,8%, mientras que en abril advirtió sobre una recesión promedio de 5,3%, algo que generaría 30 millones más de pobres. Si bien tiene en cuenta la heterogeneidad de los países, el organismo destaca los elevados niveles de endeudamiento público y privado como un condicionante para la efectividad de la política monetaria y el uso de la política fiscal.

## ARGENTINA PROPONE ALTERNATIVAS DE NEGOCIACIÓN DENTRO DEL MERCOSUR

El 24 de abril tuvo lugar una reunión de Coordinadores Nacionales del Grupo Mercado Común del Mercosur, en donde se analizaron estrategias de trabajo que beneficien al conjunto de los países del bloque en el actual contexto de crisis. Brasil, Uruguay y Paraguay remarcaron su intención de acelerar la marcha de las negociaciones con Corea del Sur, Singapur, Canadá, Líbano e Israel, tal como estaba previsto desde el año pasado. Argentina, en cambio, señaló la

necesidad de examinar esa agenda en un contexto en el que de manera súbita surgen nuevas políticas a nivel global. Por ello, y con vistas fortalecer al Mercosur, propuso soluciones para el avance conjunto en las negociaciones externas, pero teniendo en cuenta la necesidad de defender su tejido productivo y empleo. Ello no afecta la continuidad de la agenda externa del Mercosur, en donde la participación de la Argentina está asegurada.

Actualmente, los cuatro países miembros están trabajando en alternativas específicas que permitan atender dicha situación.

## AVANZA EL DIÁLOGO ENTRE BRASIL Y EE.UU.

Los ministros de Relaciones Exteriores de Brasil y EE.UU. continuaron en abril el diálogo iniciado semanas atrás por los presidentes de ambos países a fin de alcanzar un acuerdo de comercio y cooperación (ATEC, por su sigla en inglés). Este potencial acuerdo, que ya cuenta con el apoyo de empresarios locales de ambos países, involucraría áreas como transparencia, facilitación y reglas de comercio.

## SE ANUNCIA EL PLAN PRO BRASIL

El Gobierno de Brasil anunció un plan de recuperación económica y social que se implementaría en octubre, con miras hacia los próximos 10 años. Si bien aún no se conocen los detalles del programa o de su presupuesto, las autoridades del Gobierno informaron que el “Plan Pro Brasil” trabajará en cinco áreas: infraestructura, desarrollo productivo, capital humano, innovación y

tecnología, y actividades “viabilizadoras” (como impuestos, instituciones y política externa, entre otras).

## **BOLIVIA ELIMINA ARANCEL AL TRIGO POR DOS AÑOS**

Con el objetivo de controlar el precio del pan y garantizar la seguridad alimentaria, el Gobierno boliviano, mediante el Decreto

N°4211 redujo a 0% el arancel del trigo por dos años. En concreto, se trata del trigo duro y blando no destinado a la siembra, cuyo arancel NMF se encontraba en 10%. Cabe destacar que los principales orígenes de importación de este cereal son Argentina y EE.UU. Mientras que nuestro país ya contaba con una exención arancelaria, el país del norte sí afrontaba el arancel nación más favorecida (NMF).

## **AMÉRICA DEL NORTE**

---

### **EL T-MEC ENTRARÍA EN VIGOR EL 1 DE JULIO**

El representante de Comercio de EE.UU., Robert Lighthizer, notificó al Congreso el 24 de abril que el Tratado entre los Estados Unidos, México y Canadá (T-MEC) entrará en vigor el 1 de julio de 2020. De esta forma, EE.UU. se convirtió en el último país en notificar a las demás partes la finalización de los procedimientos internos para aplicar el acuerdo, paso necesario para su entrada en vigor. Este nuevo acuerdo reemplazará al Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN o NAFTA, por su sigla en inglés), que regula el comercio regional desde 1994.

Días antes, el Servicio de Aduanas y Protección Fronteriza de EE.UU. había publicado instrucciones de aplicación y detalles adicionales para el cumplimiento de las normas de origen para automóviles en el marco del T-MEC, con el objetivo de brindarle a la industria automotriz mayor claridad acerca de los nuevos requisitos. Por su parte, el USTR emitió una serie de directrices para que los fabricantes de automóviles que así lo requieran puedan

solicitar una extensión en los plazos para cumplir con las nuevas normas de origen del acuerdo. El régimen de escalonamiento alternativo permitiría extender el período de transición: por ejemplo, los importadores de ciertos vehículos de pasajeros y camiones ligeros podrán tener dos años adicionales – cinco años en lugar de tres– para cumplir con las normas de origen.

### **PRESIÓN EMPRESARIA PARA QUE EE.UU. REDUZCA ARANCELES**

Luego de que en marzo el presidente Trump anunciara el mayor plan de rescate económico de la historia del país, el 18 de abril el mandatario firmó una Orden Ejecutiva autorizando al secretario del Tesoro a proporcionar ayuda a ciertas empresas estadounidenses durante la pandemia del COVID-19. Así, los importadores que estén enfrentando dificultades financieras debido a la crisis podrán diferir por 90 días el pago de derechos, impuestos y tasas. Sin embargo, esta acción no incluye los aranceles a bienes sujetos a derechos antidumping o compensatorios, ni aquellos afectados por la aplicación de las Secciones 201y 301 de la



Ley de Comercio de 1974 o por la Sección 232 de la Ley de Expansión Comercial de 1962.

Diversas empresas y asociaciones industriales están presionando para que también se reduzcan los aranceles de la Sección 301. Entre ellas, IBM sugirió el levantamiento de los aranceles adicionales sobre los productos chinos, en respuesta a una solicitud de comentarios del USTR. La empresa sostiene que esto permitirá aumentar la disponibilidad de suministros médicos para aquellas compañías que necesiten implementar políticas seguras de retorno al trabajo y les otorgaría mayor liquidez para afrontar otras necesidades básicas.

En forma similar, una coalición de 17 asociaciones empresarias solicitó que no se suspendan algunos de los beneficios del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) a Tailandia –algo que se había anunciado en octubre de 2019 y cuya revocación estaba programada para el 25 de abril–, alegando que los mayores aranceles crearían costos adicionales para las empresas estadounidenses. A su vez, estos aranceles dificultarían la capacidad de EE.UU. para luchar contra el COVID-19, ya que la suspensión de beneficios alcanzaría a insumos y equipamiento médico críticos.

## **MÉXICO Y LA UE AVANZAN EN LA MODERNIZACIÓN DEL TLCUEM**

El comisario de Comercio de la Comisión Europea, Phil Hogan, le informó el 28 de abril a la secretaria de Economía mexicana Graciela Márquez que la propuesta de México para el capítulo de compras públicas a nivel subfederal fue aceptada por los Estados miembros de la UE. Con ello, se dan

por concluidas las negociaciones para la modernización del pilar comercial del Acuerdo de Asociación Económica, Concertación Política y Cooperación entre México y la Unión Europea (TLCUEM), iniciado en junio de 2016. El acuerdo modernizado incorpora nuevas disciplinas tales como energía y materias primas, desarrollo sostenible, pequeñas y medianas empresas, buenas prácticas regulatorias, transparencia y anticorrupción, entre otras.

Para que el acuerdo entre en vigor será necesario concluir con la revisión legal y la traducción a todos los idiomas de la UE. Posteriormente, una vez firmado se someterá a consideración de los cuerpos legislativos.

La UE es el tercer socio comercial de México y la segunda fuente de inversión extranjera directa. En 2019, el comercio México-UE sumó 75.000 millones de dólares y las inversiones de la UE en tierra mexicana alcanzaron cerca de 180.000 millones de dólares.

## **BOEING ANULA FUSIÓN CON EMBRAER**

Boeing anunció que renuncia a adquirir las actividades civiles de su competidor Embraer, fusión que le habría permitido controlar el 80% del capital del grupo brasileño. La operación debía finalizar el 24 de abril, pero la empresa estadounidense argumenta que ciertos términos del acuerdo que no se han cumplido hasta la fecha y que no se contempla continuar con las negociaciones. Ambas compañías mantendrán sin embargo el acuerdo que poseen para comercializar y apoyar el programa del avión de transporte militar C-390.

Hace dos años que se trabajaba en la fusión y ésta ya había recibido la aprobación de las autoridades reguladoras competentes, con la excepción de la Comisión Europea (véase Internacionales del CEI, [Febrero 2019](#)). Se

sospecha que Boeing en realidad ha cancelado la fusión dada su delicada posición financiera y otros problemas de operatividad (véase Internacionales del CEI, [Abril 2020](#)).

## ASIA Y ÁFRICA

---

### CHINA Y COREA DEL SUR, VÍCTIMAS DEL CORONAVIRUS

China y Corea del Sur, dos pujantes economías de Asia del Este, registraron una fuerte caída de su actividad en el primer trimestre del año. China marcó una caída interanual de 6,8% entre enero y marzo, cuando en el último trimestre de 2019 había crecido en una magnitud similar (6,0%). No obstante, diversas consultoras esperan que este abrupto descenso se revierta durante el segundo trimestre de 2020 y se finalice el año con un crecimiento de 2,3%.

Por su parte, Corea del Sur, que sufrió uno de los mayores brotes de coronavirus en la región por fuera de China, decreció 1,4% durante el primer trimestre del año, arrastrado por la fuerte caída de actividad en el sector manufacturero y de servicios. En respuesta a esta situación, el Gobierno coreano anunció en abril un tercer paquete de ayuda masivo de 32.000 millones de dólares destinado a proteger a las empresas clave e impulsar la infraestructura nacional; sumado a lo ya inyectado previamente, el monto de estas ayudas alcanzarían el 7% del PIB.

### PROYECCIONES DE (MENOR) CRECIMIENTO PARA ASIA-PACÍFICO

De acuerdo con las estimaciones del Banco Asiático de Desarrollo (ADB, por su sigla en inglés), las economías emergentes de Asia-Pacífico crecerán 2,2% en 2020, a pesar de la crisis económica global por la pandemia del coronavirus. Si bien esta cifra comporta un decrecimiento respecto de 2019 (5,2%), el organismo estima que estas economías tendrán un rebote a 6,7% en 2021.

De acuerdo con el ADB, la caída en la demanda global impactará especialmente en las economías más abiertas de la región como así también en las más dependientes de los servicios de turismo (islas del Pacífico). Así, las proyecciones difieren según la subregión analizada: Asia del Sur, impulsada por el crecimiento de India (4,0%) será la subregión con mayor crecimiento (4,1%), seguida por Asia Central (2,8%), Asia del Este (2,0%), Sudeste Asiático (1,0%) e islas del Pacífico (-0,3%).

### ... Y PRONÓSTICOS DE RECESIÓN PARA ÁFRICA

La Unión Africana (UA) publicó en abril un estudio que revela que alrededor de 20 millones de personas podrían perder sus trabajos en el continente africano como

resultado del impacto del COVID-19, principalmente por la implosión del sector turístico y la caída en el precio del petróleo y otras *commodities* producidas en el continente. De acuerdo con estas estimaciones, la economía africana caerá entre 0,8% y 1,1% en 2020. Por su parte, el Banco Mundial alertó que la recesión en los países africanos será de entre -2,1% y -5,1% para 2020. Antes de la pandemia, el Banco Africano de Desarrollo (AfDB, por su sigla en inglés) había proyectado que el continente crecería 3,4% en el año.

En lo que respecta a África Subsahariana, el FMI informó en abril que el impacto de la crisis provocará una contracción de 1,6% en 2020, con mayor impacto en términos de PIB per cápita (-4,0%). Estas cifras, de acuerdo con el organismo, serán las más bajas que se registren desde 1970.

### **AUSTRALIA EXIGE EXPLICACIONES SOBRE AMENAZAS COMERCIALES DE CHINA**

El Gobierno australiano, a través de su ministro de Comercio Simon Birmingham, solicitó explicaciones al embajador chino en ese país, Jingye Cheng, sobre las amenazas de coerción económica vertidas como respuesta a la insistencia de Australia para acompañar la campaña internacional promovida por EE.UU. para investigar los orígenes del COVID-19. La tensión entre ambos países surgió a partir de las declaraciones del embajador Cheng al *Australian Financial Review*, donde señaló que los consumidores chinos podrían cuestionarse el por qué consumir en este

contexto el vino o la carne australiana. Cabe resaltar que China representa el 26% del total del comercio exterior australiano y que este país goza de un superávit comercial con el primero.

### **JAPÓN INCENTIVA A EMPRESAS A MUDAR SU PRODUCCIÓN DE CHINA**

Japón ha destinado 2.200 millones de dólares de su paquete de rescate por la crisis del coronavirus a incentivar que sus empresas relocalicen la producción que realizan en China. La medida contempla mayormente incentivos a quienes muden sus actividades productivas a Japón, pero también contempla la relocalización en otros países. China es el mayor socio comercial de Japón, y las importaciones procedentes de este país se redujeron drásticamente con la crisis y el cierre de fronteras, lo que interrumpió el funcionamiento de las cadenas de valor y dejó a los fabricantes japoneses sin abastecimiento de insumos necesarios.

### **CHINA ABRE SU MERCADO A LAS ARVEJAS ARGENTINAS**

El Ministerio de Agricultura, Ganadería y Pesca de Argentina informó que la Administración General de Aduanas de China habilitó a ocho establecimientos nacionales productores de arvejas secas a exportar su producción al país asiático. Las conversaciones sobre el ingreso de arvejas secas al mercado chino comenzaron en 2013, y estuvieron a cargo del SENASA y de la Cámara de Legumbres de la República Argentina (CLERA).



Ministerio de Relaciones Exteriores,  
Comercio Internacional y Culto  
**Argentina**

**Fecha de cierre del número: 1 de mayo de 2020**

---

Lo expresado en este informe no necesariamente refleja la opinión del Ministerio de Relaciones Exteriores, Comercio Internacional y Culto de la Argentina.

Los hipervínculos a otros sitios Web tienen una finalidad meramente informativa y no implican responsabilidad ni consentimiento de su contenido por parte del CEI.